



Axtschlag ist ein junges, aufstrebendes, international agierendes Unternehmen tätig im BBQ-Markt. 30 km südöstlich von Berlin erstreckt sich das Axtschlag Country. Hier produzieren wir hochwertigstes BBQ-Wood in allen denkbaren Sorten und Variationen. Wir bieten klassische Räucherhölzer sowie innovative Produkte, wie die Axtschlag Wood Planks, Wood Smoking Chips oder Wood Paper für's moderne BBQ.

Wir suchen **ab sofort** einen

## Junior Sales Manager (m/w)

### Dein Profil:

- Studium der Betriebswirtschaft, Kommunikations- oder Medienwissenschaften, vorzugsweise mit Studienschwerpunkt Marketing
- Leidenschaft für's Barbecue & Lust auf Herausforderungen
- Hohe Eigenmotivation
- Vorzugsweise Erfahrung in der Akquise von Neukunden, idealerweise im Direktvertrieb
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch sowie offener Zugang auf Menschen

### Deine Aufgaben:

- Verkauf unseres innovativen BBQ Woods an den Fachhandel
- Du akquirierst selbstständig Neukunden und erschließt neue Marktpotentiale
- Eigenständiges Führen von Verkaufsgesprächen bis zum Auftragsabschluss
- Selbstständige und umfassende Betreuung und Beratung Deiner Bestandskunden
- Unterstützung des Teams beim Entwickeln neuer Vermarktungsstrategien
- Mitarbeit in Projekten

### Was wir Dir bieten:

- Einen eigenständigen Verantwortungsbereich
- Flexible Arbeitszeiten
- Einen großen Gestaltungsspielraum
- Mitgestaltung eines modernen und dynamischen Unternehmens im zukunftssträchtigen BBQ-Wachstumsmarkt

### Haben wir Dein Interesse geweckt?

Für Auskünfte stehen wir Dir unter der Telefonnummer **033767 899537** gern zur Verfügung. Wir freuen uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive Angabe Deines frühesten Eintrittstermins. Bitte bewirb Dich via E-Mail: [info@axtschlag.de](mailto:info@axtschlag.de). Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.

